

19. Januar 2010
9:00 – 17:00 Uhr

Vorbereitende Buchführung – vom Schuhkarton zum System (Intensivseminar)
Wie Sie Ihre Buchführung effektiv organisieren und vorbereiten.
Marion Orthmann; fidelus

09. Februar 2010
9:00 – 17:00 Uhr

Buchführung verstehen (Intensivseminar)
Wie Sie Ihre Buchführung nutzen und auswerten.
Marion Orthmann; fidelus

23. Februar 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Pressearbeit - Damit Ihre Presseinformation nicht im Papierkorb landet.
Claus Spitzer-Ewersmann; freier Journalist u.a. Handelsblatt und Süddeutsche Zeitung

02. März 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Was ist, wenn Ihr Kunde nicht zahlt?
Effektives Inkasso- und Forderungsmanagement.
Frank Kalkbrenner, Michael Kalkbrenner; Kalkbrenner Inkasso- und Forderungsmanagement

10. März 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Bewerberauswahl - Vom Anforderungsprofil zur »richtigen« Besetzung.
Frank Schmidt; Frank Schmidt Personalmanagement

16. März 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Moderne Vergütungssysteme
Erhöhung des Reallohns – ohne steigende Personalkosten.
Michael Hass, Dr. Cord Imelmann; Status Beratungsgesellschaft für moderne Vergütung mbH

14. April 2010
9:15 – 17:15 Uhr

Wirkungsvoll texten (Intensivseminar)
Damit Ihr Brief gelesen wird.
Dipl.-Volkswirtin Barbara Stieghan

20. April 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Der Elevator Pitch. Die prägnante Minuten-Präsentation - Stellen Sie Ihr Unternehmen oder Ihr Produkt in einer Minute überzeugend dar.
Monika Hartmann-Bischoff; pe.konkret Personalentwicklung

04. Mai 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Provokationen souverän parieren
Verbale Selbstbehauptung im Privat- und Berufsleben.
Hans Wilkens; S.E.L.F. - Training

11. Mai 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Der Elevator Pitch – Trainingskurs
Die Minuten - Präsentation mit Videoanalyse.
Monika Hartmann-Bischoff; pe.konkret - Personalentwicklung

01. Juni 2010
9:00 – 17:00 Uhr

Begeistert referieren (Intensivseminar)
Rhetorikseminar zum freien Reden und persönlichen Auftreten.
Tomma Hangen; Diplom-Sprechwissenschaftlerin

16. Juni 2010
9:15 – 17:15 Uhr

Direct Mailings (Intensivseminar)
So gewinnen Sie neue Kunden.
Dipl.-Volkswirtin Barbara Stieghan

22. Juni 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Kundenrückgewinnung - Kundenbeziehungen (wieder)beleben.
Monika Hartmann-Bischoff; pe konkret - Personalentwicklung

23. - 24. August 2010
9:00 – 17:00 Uhr

Moderatorentaining (2-tägiges Seminar)
Besprechungen effektiv moderieren.
Katrin Scholz; Coach und Trainerin für Kundenkommunikation

02. September 2010
9:00 – 17:00 Uhr

Marketingseminar (Intensivseminar)
Wie Marktforschung Ihre Aktionsinstrumente sinnvoll unterstützt!
Dipl.-Kfm Olaf Feseck; Feseck Marketing-Research

14. September 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Zeitmanagement
Nutze die Zeit – setze Prioritäten!
Frank Schmidt; Frank Schmidt Personalmanagement

28. September 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Werbung oder PR – der Unterschied entscheidet. So erreichen Sie Ihre Kommunikationsziele.
Laelia Kaderas; freie Werbetexterin und Redakteurin

09. November 2010
9:00 – 17:00 Uhr

Selbstmanagement
Ausgebrannt? Die eigene Burn-Out Gefahr einschätzen.
Petra von Koenen; Diplom-Psychologin, in eigener Praxis in Oldenburg tätig

24. November 2010
9:00 – 13:00 Uhr

Verhandeln nach dem Harvard-Konzept!
Wenn Verhandlungen schwierig und Verhandlungspartner unangenehm werden.
Dr. Sonja Bredehöft; Kommunikations-trainerin